



Handelsvertreter für Windkraftlacke bundesweit.

Zur Ergänzung und Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen technischen Verkäufer für Windkraftlacke.

Ihr Aufgabengebiet

- Ausbau des Kundenstands
- Fachlich kompetente sowie service-orientierte Kundenbetreuung und –Akquisition

Sie bringen mit

- Kaufmännische Kenntnisse und verkäuferische Fähigkeiten
- Gute Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Hohes Engagement und unternehmerisches Verständnis
- Kontakte zu Entscheidungsträger bzw. zu den entsprechenden Abteilungen

Wir bieten

- Einen starken und wettbewerbsfähigen Lack
- Umfangreiche Unterstützung in Technik und Vertrieb
- Attraktives und leistungsbezogenes Provisionsystem

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, per e-mail, an:

WemaColor UG, Linnesstr 14, 60385 Frankfurt/Main, z. Hd. Herrn Martini, info@wemacolor.de